***Менеджер по продажам автомобилей***

**от 50'000 a + бонусы**

Опыт работы: от 1 года

Высшее образование

Хабаровск, Воронежская 129

**Сферы деятельности:**

Промышленность, производство → Автомобильная промышленность, Промышленное оборудование

**Описание вакансии**

Вакансия в отделе продаж официального дилера европейских грузовых автомобилей SCANIA (Швеция).

вести поиск новых клиентов (личные встречи, телефонные переговоры);

выполнение планов продаж;

внесение данных о клиенте в базу;

консультирование клиентов при покупке автомобиля;

заполнение договоров на приобретение автомобиля;

отслеживание и сообщение клиенту об этапах готовности автомобиля (завершение производства, отгрузка на склад, получение документов и т.д.);

производить передачу автомобилей;

интересоваться мнением клиента об автомобиле (спустя неделю, месяц, год и в последующем после передачи);

оказывать помощь клиенту в заказе запчастей и обслуживании на СТО (при необходимости).

**Требования**

Иностранные языки: Английский — начальный

Наличие высшего образования;

уверенный пользователь пакета Microsoft Office;

знание этикета делового общения;

умение поддерживать длительный контакт и заинтересовывать собеседника, эрудированность;

настойчивость и умение убеждать;

опыт продаж/знание автомобилей или строительно-дорожной техники желателен.

**Условия**

▪ Постоянная, полный день, работа на территории работодателя

▪ Оформление, отпуск, больничный и пр. по ТК

▪ Медицинское страхование для сотрудника

▪ Оплата сотовой связи

▪ Оплата питания

▪ Компенсация проезда и ГСМ

▪ Корпоративное обучение и тренинги

▪ Возможность профессионального и карьерного роста

Уровень оплаты труда оговаривается индивидуально с каждым кандидатом по итогам собеседования. Оклад фиксированный + бонусы по итогам личных продаж.

Для вновь принятых сотрудников обучение во время испытательного срока.

Обязательно резюме и мотивационное письмо на электронную почту

**Контактное лицо - +7 (4212) 761-417, dis@dvscan.ru**